

Customer Relationship Management (CRM) proveedor TriSys saca nueva versión de software en el mercado

TriSys Business Software, una empresa basada en software de negocios en el Reino Unido Cambridge, que se desarrolla la gestión de relaciones con clientes (CRM) para el mercado de la contratación ha lanzado la última versión de su plataforma.

La nueva versión de su plataforma de software, utilizado actualmente por algunas de las mayores agencias de contratación en el Reino Unido, cuenta con navegador y acceso móvil, además de una perfecta integración con las redes sociales y portales de empleo en línea.

Fundada en 1994, TriSys ha evolucionado desde el suministro de productos basados en PC independientes para el desarrollo de una plataforma totalmente integrada de contratación en toda la empresa disponible tanto en las instalaciones o en demanda de soluciones.

TriSys actualmente cuenta con 600 clientes en todo el mundo. La compañía ha ampliado significativamente su presencia global mediante la mejora de su infraestructura en la nube para ampliar la versión en línea de su plataforma de tecnología de la base. Estas mejoras están diseñadas para facilitar el trabajo flexible y BYOD (Bring Your Own Device) iniciativas, que están siendo ampliamente adoptadas por el sector de la contratación.

En otras noticias, Harlequin Software, especialista en software de CRM para los sectores de caridad y de recaudación de fondos, ha anunciado que ha obtenido cuatro nuevos clientes, incluyendo Afghanaid, Refugio Cymru, el Museo Nacional de la Minería del Carbón para Inglaterra y Racing Bienestar (caridad del Jockey Club para las personas en necesidad en la industria de carreras de caballos).

Tom Ellis, Director General de Arlequín dijo: "La facilidad de uso, funcionalidad de sonido y soporte de software fueron críticos en el proceso de toma de decisiones para Racing de Bienestar, por lo que estamos encantados de que Arlequín ha destacado una vez más entre la multitud con alta recaudación de fondos. objetivos, Arlequín CRM serán un activo en curso para este nuevo equipo de recaudación de fondos con experiencia ".

Racing Bienestar nació en 2000, cuando El Jockey Club creó su propia organización benéfica con el fin de proporcionar ayuda a los necesitados que trabajan, o han trabajado, en las industrias de carreras y la cría de pura sangre ingleses.

Con sede en Newmarket, Racing Bienestar ofrece orientación profesional y apoyo a través de una red nacional de funcionarios de bienestar regionales para el ejército invisible de personal dedicado cuyo trabajo es vital para el bienestar de la segunda mayor del deporte de Gran Bretaña. Customer Relationship Management (CRM) Software Market

El mercado mundial de software de gestión de relaciones con clientes (CRM) se está beneficiando de la evolución del entorno de negocios global y de las realidades económicas.

En la actualidad, los Estados Unidos representa el mayor mercado regional en todo el mundo. Asia y el Pacífico se prevé que sea el mercado de más rápido crecimiento, prevé ampliar en un promedio del 13 por ciento anual durante los próximos cinco años.

El crecimiento en la región se mantuvo a flote por la creación de nuevas entidades de negocios, gran énfasis del gobierno local en el desarrollo empresarial, creciente número de trabajadores móviles, y el desarrollo de Internet de banda ancha.

Para obtener más información sobre la gestión de relaciones con clientes (CRM) del mercado del software, lea nuestros últimos informes: Customer Relationship Management (CRM) Software Market